

Die Cologne Chip AG ist seit über 25 Jahren Hersteller von mikroelektronischen integrierten Schaltungen. Die Kunden des Unternehmens sind Hersteller von Telekommunikations- und IT-Geräten. Das familiengeführte Unternehmen mit Sitz im Herzen von Köln ist mit seinen ISDN-Mikrochips international erfolgreich und steht kurz vor der Markteinführung einer neuen Produktparte: GateMate, das erste europäische Field Programmable Gate Array (FPGA).

Was wir zusammen vorhaben

Wir suchen einen engagierten Wirtschaftsingenieur für unseren internationalen Vertrieb zur Verstärkung unseres FPGA-Teams. Sie haben von Beginn an die Möglichkeit, sich mit Eigenverantwortung und Gestaltungswillen als Teamplayer in einem internationalen technologieorientierten Umfeld einzubringen.

Als erfahrener Vertriebsprofi (*) sind Sie kommunikationsstark und Ihr Herz schlägt für den persönlichen Kundenkontakt. Dank Ihrer technischen Expertise sind Sie in der Lage, erklärungsbedürftige Produkte einfach und überzeugend zu präsentieren. Hierbei agieren Sie eigenständig in Abstimmung mit dem Vorstand des Unternehmens.

Was Sie bei uns bewegen

- Erschließen neuer Kundenpotenziale und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Pflege und Ausbau unseres internationalen Vertriebsnetzwerks
- Planung, Umsetzung und Teilnahme an Messen, Kongressen und Konferenzen (digital und vor Ort)
- Analyse der Zielmärkte sowie Wettbewerbs- und Marktbeobachtung
- Mitarbeit bei der Konzeption und Gestaltung von Präsentationen, Werbematerialien, Katalogen, Verpackungen sowie des Internetauftritts
- Mitarbeit bei der Durchführung von Marketingmaßnahmen im Bereich SEA, SEO und Social Media

Was uns überzeugt

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Wirtschaftsingenieurwesen oder Elektrotechnik/Informationstechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb technischer Produkte, idealerweise im Bereich Halbleiter
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Souveränes Auftreten und ein ausgeprägter Geschäftssinn
- Ausgeprägte Rhetorik- und Präsentationstechniken sowie interkulturelles Geschick
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Souveräner Umgang mit den gängigen MS Office Applikationen
- Gelegentliche Reisen zu unseren Auslandspartnern
- Führerschein

Was wir bieten

- Ein attraktives Gehaltspaket mit variablem Anteil
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem spannenden Arbeitsumfeld
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem motivierten Team mit flexiblen Arbeitszeiten und der Möglichkeit zu mobilem Arbeiten
- Eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Wertschätzende und familiäre Arbeitsatmosphäre
- Gemeinsame Firmen-Events
- Kostenlose Getränke
- Betriebliche Altersvorsorge, Kindergartengeld, Jobticket, erfolgsabhängige Tantieme

Sie suchen eine Herausforderung in einem dynamischen Umfeld und schätzen die Chance, bei einem Hidden Champion zum Erfolg beizutragen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail mit Angaben zur Gehaltsvorstellung und zum möglichen Eintrittstermin.

(*) Sie kommen frisch von der Hochschule und wollen direkt durchstarten? Kein Problem: Bei entsprechender fachlicher Eignung und vertrieblicher Motivation machen wir Sie fit für diesen spannenden Job.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter www.colognechip.com.

Kontakt:

Cologne Chip AG
Herrn Manuel Altheim
Eintrachstr. 113
50668 Köln

Tel.: 0221-91240

Fax: 0221-9124100

Web: www.colognechip.com

E-Mail: info@colognechip.com